

PRIJSBELEID – Digitale gegevens

Sinds 1 oktober 2008 heeft het NGI een nieuw prijsbeleid uitgewerkt dat beter moet inspelen op de behoeften van de klanten inzake digitale gegevens.

De prijs, die wordt vastgelegd door het bestek, is een **gebruiks- of exploitatierecht** van de digitale gegevens van het NGI.

De licentie wordt vastgelegd in een **overeenkomst**.

Die wordt in twee exemplaren getekend door de klant en het NGI.

Het leveren van bestanden en documentatie houdt nooit een volledige of gedeeltelijke eigendomsoverdracht aan de gebruiker in van de database met topografische gegevens. In de overeenkomst staat een limitatieve opsomming van de rechten die aan de gebruiker worden toegekend.

Bij de opstelling van het bestek wordt met veel parameters rekening gehouden :

1. Het type klanten:

Voor de digitale gegevens van het NGI onderscheiden we twee types klanten. Daarom zijn er ook twee types licenties.

De **gebruikslicentie** verleent toelating voor (intern) gebruik binnen een bedrijf of een administratie, tegen betaling van een vaste prijs.

De **exploitatie licentie** is bestemd voor de "Value Added Resellers" die producten met toegevoegde waarde maken waarin onze producten worden verwerkt. In dit geval hangt de vergoeding voor het NGI af van enkele variabelen, zoals het aandeel van het NGI-product in het eindproduct, de verkoopprijs van het afgeleide product, het aantal verkochte producten enz.

We maken eveneens een strikt onderscheid tussen de "herverkopers" die gebruikslicenties voor NGI-producten verkopen aan derden en de VAR die hun klanten een geïntegreerde oplossing aanbieden.

2. Oppervlak of oppervlakte:

De prijzen hangen af van de oppervlakte.

Per product is een **minimumoppervlakte** vereist.

Tegen betaling van een supplement kan men uitsnijdingen op maat bestellen.

Het supplement bedraagt 20 euro per uitsnijding, voor alle schalen en alle producten.

3. Aantal gebruikers:

Het aantal gebruikers geeft het **maximaal aantal personen** weer die **tegelijktijd met de gegevens werken**. Dit aantal bepaalt het aantal gebruikslicenties.

4. Dossierkosten en levering:

Voor elke bestelling < 125 EUR, die wordt geleverd op **CD/DVD**, worden 12,50 EUR extra dossierkosten aangerekend.

We kunnen de gegevens ook ter beschikking stellen op onze **server**.

5. Thematische selectie:

De vectorgegevens van de ITGI kunnen worden geleverd per "thema" dat overeenkomt met de interne structurering van de gegevens.

De prijs wordt uitgedrukt in % van de **totaalprijs** van de database.

6. Gebruiksretributie:

2 mogelijkheden:

a) De klant betaalt een **eenmalige gebruiksretributie**.

De klant krijgt het recht de gegevens te gebruiken voor een periode van 10 jaar, op voorwaarde dat hij de bepalingen van de overeenkomst naleeft.

De klant betaalt een eenmalige gebruiksretributie.

PRIJSBELEID – Digitale gegevens

b) De klant betaalt een **jaarlijkse gebruiksretributie**.

Hij ontvangt onmiddellijk de gegevens en de eventuele updates.

Elk jaar betaalt de klant een derde van de berekende basisprijs.

Het minimumbedrag om deze mogelijkheid toe te passen is 1000 euro per jaar.

6. Update:

De updatecyclus werd vastgelegd op 6 jaar voor alle thema's.

Om deze updates te krijgen moet de klant een retributie van **50%** van de aankoopprijs betalen.

7. Degressie:

Degressie betekent dat de eenheidsprijs daalt **naargelang van de hoeveelheid** aangekochte gegevens, uitgedrukt in bestandseenheden voor de rasterproducten en in km² voor de vectorproducten.

8. Bijzondere voorwaarden

We willen het gebruik van onze gegevens stimuleren. Daarom geven we min of meer aanzienlijke kortingen aan verschillende types bedrijven, zowel uit de openbare als uit de privésector.

Meer bepaald:

- De **federale overheidsdiensten, de gewesten en de lokale overheden** (gemeentebesturen, OCMW's,...)
- De **vzw's**;
- De **universiteiten en andere wetenschappelijke instellingen**;
- De **studenten** die de NGI-gegevens gebruiken voor hun eindverhandelingen en diverse thesissen;
- De **scholen** voor louter pedagogische projecten.

9. Internetlicentie:

De klant die digitale kaarten heeft gekocht bij het NGI mag ze (onder bepaalde voorwaarden) gebruiken op zijn internetsite tegen betaling van een internetlicentie **gekoppeld aan de licentie voor de aankoop van de gegevens**.

Het cartografisch materiaal mag enkel voor informatieve doeleinden worden gebruikt, in display.

De klant moet het NGI steeds de toelating vragen voor gebruik op internet, zelfs al is dit gratis.

De bedragen van de licenties hebben enkel betrekking op de licentie voor het gebruik op internet. De aankoop van de kaarten of van de gegevens is niet inbegrepen.

De retributies moeten **jaarlijks** worden betaald.

10. Herverkopers:

Het NGI veekoopt eveneens gebruikslicenties voor zijn producten via een net van herverkopers, die **onbewerkte NGI-gegevens** aanbieden **aan derden**.

Indien u interesse hebt voor deze mogelijkheid, kunt u contact opnemen met onze commerciële directie:

sales@ngi.be

Om u zo goed mogelijk van dienst te zijn hebben wij een aanvraagformulier voor een bestek op onze site geplaatst. Wanneer u het downloadt en zo volledig mogelijk invult, kunnen wij u de beste prijs aanbieden voor de aankoop van digitale NGI-gegevens.

U kunt steeds bij het team van de commerciële directie terecht voor meer informatie.

T: 02/629 82 82

F: 02/629 82 83

Sales@ngi.be